

### 1. Firmenprofil

Die 1993 gegründete Computer im Büro Dr. Grüneberg GmbH ist ein Software- und Beratungshaus, das auf Lösungen für mittelständische Unternehmen spezialisiert ist.

Unsere Kernkompetenzen bestehen vor allem darin, Geschäftsprozessanforderungen schnell zu erfassen sowie effiziente Lösungen in kurzer Zeit zu entwerfen und umzusetzen. Durch ständige Qualifizierung unserer Mitarbeiter und umfangreiche Erfahrungen sind wir in der Lage, Konzepte und Lösungen zu entwickeln, die für unsere Kunden wirtschaftlich rentabel sowie zukunftssicher sind. Es gehört zur Philosophie unseres Unternehmens, nicht nur eine Lösung anzubieten, sondern diese Lösung an die jeweiligen spezifischen Bedürfnisse exakt anzupassen.

Als SAP Channel Partner mit Gold-Status sind wir spezialisiert auf die Branchen Großhandel, Dienstleistungen sowie diskrete Fertigung und können auf viele erfolgreich realisierte Projekte verweisen. Wir legen größten Wert auf Zuverlässigkeit, Kompetenz und Engagement aller unserer Mitarbeiter.

### 2. Produkte und Services

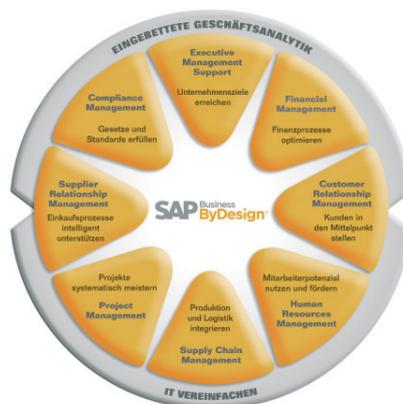
Als Komplett-Dienstleister bieten wir den gesamten Service, der für eine zügige Implementierung und effektive Arbeit benötigt wird. Unser Leistungsspektrum umfasst unter anderem die Schwerpunkte Beratung, vorbereitende Analyse, Projektentwicklung, Lösungseinführung, Anpassungsprogrammierung, Anwenderschulung sowie Service und Support.

Wir konzentrieren uns dabei auf zwei Lösungen aus dem Mittelstandsportfolio der SAP. Damit sind wir in der Lage, sowohl kleinere mittelständische Unternehmen zu betreuen als auch Unternehmen mit mehreren Hundert Mitarbeitern.



SAP Business ByDesign ist die umfassendste On-Demand-Softwarelösung auf dem Markt. Sie wurde speziell für mittelständische Unternehmen entwickelt, die profitabel wachsen möchten, und bietet unter anderem folgende Vorteile:

- Als integrierte Lösung ermöglicht SAP Business ByDesign, Prozesse durchgängig über alle Unternehmensbereiche hinweg zu automatisieren.
- Die On-Demand-Lösung wird von der SAP in einem eigenen hochmodernen Rechenzentrum betrieben. Damit verbunden stellt SAP alle benötigten Supportleistungen inklusive Updates sicher. Dies senkt die Gesamtbetriebskosten der Lösung deutlich.
- Der integrierte so genannte „Try-and-Buy“-Prozess macht für Interessenten einen personalisierten Probelauf mit dem System möglich.
- Maßgeschneiderte, rollenbasierte und personalisierte Informationen sowie automatische Warnmeldungen sorgen dafür, dass die Nutzer alle für sie wichtigen Vorgänge sicher im Blick behalten.
- Zentrale Bestandteile der Lösung sind die eingebauten Hilfsfunktionen und Lernumgebungen, die neben der intuitiven Benutzeroberfläche einen zügigen Produktivstart ermöglichen.



### SAP® Business One

SAP Business One ist die Lösung für kleinere mittelständische Unternehmen. Sie beinhaltet die wesentlichen betriebswirtschaftlichen Kernprozesse eines kleinen mittelständischen Unternehmens und kann durch Zusatzmodule erweitert werden. Die Lösung ist einfach zu bedienen, schnell zu erlernen und in wenigen Tagen einsatzbereit. Weitere Vorteile sind das vollständig integrierte Kundenbeziehungsmanagement (CRM) und die flexiblen Anpassungs- und Auswertungsmöglichkeiten.

Neben dem Großhandel konzentrieren wir uns auf folgende Branchenlösungen:

- ProjectManagement für Dienstleistungsunternehmen. Dieses Zusatzmodul stellt eine integrierte Projektmanagement und Projektabrechnungslösung dar, die unter einer einheitlichen Benutzeroberfläche den kompletten Workflow von der Planung über Dateneingabe, Freigabe, Rechnungsstellung bis hin zur Finanzanalyse abbildet.
- Produktionsplanung und -steuerung (PPS) für diskrete Fertigung. Dieses Add-On enthält unter anderem Zusatzfunktionen wie Arbeitspläne, mehrstufige Stücklistenverwaltung Kapazitätsplanung, Vor- und Nachkalkulation, Fremdfertigung, spezifische Auswertungen.

Für den Großhandel haben wir eine Vielzahl an CRM-Erweiterungen zur Vertrieboptimierung entwickelt. Diese ergänzen die Standardfunktionen von SAP Business One um für die Branche benötigte funktionale Möglichkeiten.

### 3. Referenzen

So wie wir in unserem Unternehmen auf Teamgeist setzen, legen wir auch bei unseren Kunden Wert auf eine langfristige, partnerschaftliche Zusammenarbeit. Wir betreuen etablierte Unternehmen verschiedener Branchen und Größen. Dies sind unter anderen:

- A+S Technigro GmbH
- Jet Papier GmbH
- KIC Automotive GmbH
- Nostalgic Art Merchandising GmbH

### 4. Partner

Unser wichtigster Partner ist die SAP AG aus Walldorf. Als SAP Channel Partner Gold haben wir die höchste Zertifizierungsstufe für Partnerunternehmen erreicht. Dieser Partnerstatus wird nach international einheitlichen Kriterien vergeben.

### 5. Kontakt

Computer im Büro  
Dr. Grüneberg GmbH  
Allee der Kosmonauten 28  
12681 Berlin  
Tel.: +49/(0) 30/54 00 41-0; Fax: -41  
E-Mail: info@cib-computer.de  
Internet: www.cib-computer.de

