

Lösung im Überblick

SAP-Lösungen für kleine und mittelständische Unternehmen
SAP Business One

Herausforderungen

Lösung

Hauptnutzen

Auf einen Blick

Beschaffungsmanagement mit SAP Business One®



The Best-Run Businesses Run SAP®

Optimiertes Beschaffungsmanagement unternehmensweit integrieren

Optimiertes Beschaffungsmanagement unternehmensweit integrieren

Kleine und mittelständische Unternehmen brauchen für effiziente Beschaffungsprozesse eine auf ihre Bedürfnisse zugeschnittene Unternehmenslösung. Die Lösung muss sowohl ein **integriertes Beschaffungsmanagement** unterstützen und die Einkaufsprozesse straffen als auch die Kostenkontrolle stärken. Diese Software gibt es. Sie heißt SAP Business One®.

Sie benötigen Unterstützung bei der Einkaufsplanung, der Lieferantenauswahl, der Verwaltung von Bestellanforderungen und der Zahlungsabwicklung. Sie brauchen für schnelle, sichere und ganzheitliche Prozesse eine in alle Geschäftsbereiche integrierte Beschaffungssoftware. Ihre Lösung soll Ihnen ein detailliertes Bild der Lieferanten und ein zentrales Repository für Lieferantendaten bieten, damit Sie fundierte Einkaufsentscheidungen treffen, Kostensenkungspotenziale erkennen und Lieferantenbeziehungen zielführend steuern können.

SAP Business One bietet Ihnen bewährte Funktionalitäten, optimale Unterstützung bei den Kernaktivitäten der Beschaffung und integrierte Einkaufsprozesse, von der Angebotsanfrage bis zur Bezahlung. Mit der SAP-HANA®-Plattform erhalten Sie die neueste In-Memory-Computing-Technologie zu einem bezahlbaren Preis. Sie können SAP Business One sowohl vor Ort implementieren oder als Cloud-Lösung beziehen, mit komfortablem Zugriff über Mobilgeräte.



Straffe und automatisierte Beschaffungsprozesse

Straffe und automatisierte Beschaffungsprozesse

Retouren und Sonderaufwendungen

Den richtigen Anbieter und den besten Preis finden

Stammdaten zentral verwalten

Lagerverwaltung, Produktion und Rechnungswesen integrieren

Mit aussagekräftigen Berichten Echtzeittransparenz gewinnen

Mit SAP Business One erstellen Sie in wenigen Schritten Bestellanforderungen und senden sie mit der Angebotsanforderung direkt an Lieferanten (siehe die [Tabelle](#) auf den nächsten Seiten). Für eine termingerechte Auslieferung der Waren können Sie die Bestellanforderungen direkt aus Ihren Kundenaufträgen generieren.

SAP Business One unterstützt mehrere Währungen und Artikelkategorien, beispielsweise Materialien oder Dienstleistungen. Bei der Eingabe von Bestellpositionen können vordefinierte Preislisten und Preisnachlässe automatisch angewendet werden. Zusammen mit der Eingabe der Versand- und Rechnungsdaten erhält der Anbieter alle erforderlichen Daten, die er für die Bearbeitung Ihres Auftrags be-

nötigt. Die Berücksichtigung und Berechnung von Steuern erfolgt automatisch in Abhängigkeit von der Lieferadresse. Mit der Funktion „Einstandspreise“ werden die Kosten internationaler Transaktionen bearbeitet, zum Beispiel Zölle.

Für Ihre Wareneingangsbelege und Lieferantenrechnungen werden die relevanten Daten aus den Bestellungen übernommen. Bei Erhalt einer Rechnung kann automatisch eine Kreditorenrechnung angelegt werden, mit Referenz auf eine Bestellung oder einen Wareneingang. Für die mobile Nutzung beinhaltet SAP Business One eine App, mit der Sie alle Aktivitäten auch unterwegs erstellen, sichten und bearbeiten können.

Strafe und automatisierte Beschaffungsprozesse

Retouren und Sonderaufwendungen

Den richtigen Anbieter und den besten Preis finden

Stammdaten zentral verwalten

Lagerverwaltung, Produktion und Rechnungswesen integrieren

Mit aussagekräftigen Berichten Echtzeittransparenz gewinnen

FUNKTIONEN VON SAP BUSINESS ONE FÜR DAS BESCHAFFUNGSMANAGEMENT**Beschaffung****Artikel- und Lieferantenstammdaten****Integration von Lagerverwaltung, Produktion und Rechnungswesen**

Bestellungen und Wareneingangsbelege in nachvollziehbaren Schritten anlegen; interne Bestellanforderungen für neue oder bestehende Positionen nutzen; Rahmenaufträge anlegen

Detaillierte Artikel- und Lieferantendaten mit einer komfortablen Bedienoberfläche zentral verwalten; Entsprechende Daten wie Maßeinheiten, Barcodes, alternative Artikel und Lieferantenkatalognummern zuweisen

Vorteile der Echtzeitsynchronisation von Wareneingängen und Lagerbeständen nutzen

Angebotsanfragen mit einem Softwareassistenten erstellen, der automatisch eine E-Mail mit einer URL an Ihre Lieferanten sendet, über die diese ihr Angebot online abgeben können

Lieferantendaten mit Zahlungsfristen und -methoden verwalten; Einkaufsanalysen für Lieferantenstammdatensätze erstellen und Ergebnisse grafisch aufbereiten

Einkaufsplanung mit dem Softwareassistenten für Materialbedarfsplanung ausführen

Einkaufsbelege verknüpfen und Beleghistorien, Prüfungen und Recherchezwecke anzeigen

Detaillierte Daten zu Articleinkäufen für Preislisten und Steuerinformationen pflegen

Kreditorenrechnungen aus einer Bestellung oder einem Wareneingang automatisch erstellen; verbundene Lieferanten- und Aufwandskonten aktualisieren

Fortsetzung



Herausforderungen

Lösung

Hauptnutzen

Auf einen Blick

Strafe und automatisierte Beschaffungsprozesse

Retouren und Sonderaufwendungen

Den richtigen Anbieter und den besten Preis finden

Stammdaten zentral verwalten

Lagerverwaltung, Produktion und Rechnungswesen integrieren

Mit aussagekräftigen Berichten Echtzeittransparenz gewinnen

Beschaffung

Retouren, Sonderaufwendungen und verschiedene Währungen verwalten

Detaillierte Einkaufs- und Preisberichte erzeugen

Lieferantenbezogene Aktivitäten mit dem Mobilgerät hinzufügen, ansehen, bearbeiten und abschließen

Artikel- und Lieferantenstammdaten

Mehrere Niederlassungen unterstützen und unterschiedliche Einkaufsbelege für jede einzelne Niederlassung verwalten

Beleghistorien erfassen und einzelne Belege, die während eines bestimmten Einkaufsprozesses erstellt wurden, für Prüf- und Analysezwecke verknüpfen

Lieferantendaten eingeben und bearbeiten; direkt mit dem Mobilgerät per Anruf, E-Mail oder SMS kontaktieren

Integration von Lagerverwaltung, Produktion und Rechnungswesen

Bestandswerte und letzte Einkaufspreise automatisch berechnen

Ausgefeilte Bewertungs- und Buchhaltungsberichte erzeugen; mit interaktiven Dashboards in SAP Business One powered by SAP HANA effizienter arbeiten

Lagerbestände, Einkaufspreise und Verkaufspreise mit dem Mobilgerät abrufen



Straffe und automatisierte
Beschaffungsprozesse

Retouren und Sonderaufwendungen

Den richtigen Anbieter und den besten
Preis finden

Stammdaten zentral verwalten

Lagerverwaltung, Produktion
und Rechnungswesen integrieren

Mit aussagekräftigen Berichten
Echtzeittransparenz gewinnen

Retouren und Sonderaufwendungen

SAP Business One unterstützt die gängigen Prozesse für Retouren, Sonderausgaben und Nebenkosten. Bei der Retournierung von Waren oder Services nimmt die Anwendung die erforderlichen Anpassungen des Bestandes und Kreditorensaldos für den entsprechenden Lieferanten automatisch vor. Die Retourenfunktion beinhaltet Notiz- und Textfelder, in denen die Rücksendung gegenüber dem Lieferanten begründet werden kann.

Für den Vergleich mehrerer Lieferanten benötigen Sie präzise Preiskenntnisse und genaue Rentabilitätsdaten. SAP Business One berücksichtigt daher auch zusätzliche Ausgaben, beispielsweise Versand- und Bearbeitungskosten, Versicherungen und Gebühren, die sich auf die Beschaffungskosten auswirken. Damit sich diese Kostenelemente auch tatsächlich in den Beschaffungskosten widerspiegeln, erfasst die Anwendung die Ausgaben und ordnet sie den einzelnen Artikeln zu.



SAP Business One strafft Ihre Retourenbearbeitung und aktualisiert die Bestände und Verbindlichkeiten automatisch.



Den richtigen Anbieter und den besten Preis finden

Straffe und automatisierte Beschaffungsprozesse

Retouren und Sonderaufwendungen

Den richtigen Anbieter und den besten Preis finden

Stammdaten zentral verwalten

Lagerverwaltung, Produktion und Rechnungswesen integrieren

Mit aussagekräftigen Berichten Echtzeittransparenz gewinnen

Detaillierte Einkaufs- und Preisberichte verschaffen Ihnen einen umfassenden Überblick über Ihre Einkaufshistorie. Sie finden hier Informationen über die gekauften Artikel, Ihre Lieferanten, die gezahlten Preise und die Transaktionstermine. Auf Grundlage dieser Daten können Sie Lieferanten und Preise besser vergleichen, die Lieferanten identifizieren, die Ihre Anforderungen am besten erfüllen, und erfolgreiche Preisverhandlungen führen. Mit anderen Worten: Sie treffen fundierte und vorteilhafte Einkaufsentscheidungen und stärken Ihre Lieferantenbeziehungen.

Ein Beispiel: Wenn Sie eine Bestellanforderung in SAP Business One anlegen, erstellt ein Wizard (Softwareassistent) eine Angebotsanforderung und sendet sie per E-Mail an Ihre Lieferanten. Ihre Lieferanten können dann online ihre Angebote abgeben oder bestehende Angebote aktualisieren. Im Anschluss daran vergleichen Sie die Angebote und fällen anhand mehrerer Kriterien, darunter Preise und Lieferfristen, Ihre Entscheidung. Nach der Auswahl konvertiert SAP Business One aus dem Angebot eine Bestellung.



Mit SAP Business One treffen Sie fundierte Einkaufsentscheidungen, identifizieren Einsparpotenziale und verbessern Ihre Lieferantenbeziehungen.



Stammdaten zentral verwalten

Straffe und automatisierte
Beschaffungsprozesse

Retouren und Sonderaufwendungen

Den richtigen Anbieter und den besten
Preis finden

Stammdaten zentral verwalten

Lagerverwaltung, Produktion
und Rechnungswesen integrieren

Mit aussagekräftigen Berichten
Echtzeittransparenz gewinnen

Die Verwaltung der Stammdaten ist ein Eckpfeiler der Prozessintegration in SAP Business One. Die Artikel- und Lieferantensätze werden zentral verwaltet und in den Geschäftsvorgängen verwendet.

Artikelstammdaten können für Bestands-, Einkaufs- und Verkaufspositionen sowie für das Anlagevermögen verwendet werden. Sie enthalten alle Informationen, die für einen effizienten Einkaufsprozess erforderlich sind, zum Beispiel Positionsnummer, Bezeichnung, Packmaß, Preis und Steuerart. Sie können Preislisten und Kostenmodelle Ihren Einkaufspositionen zuordnen und sich so einen aktuellen Überblick über Ihre Bestell- und Bestandswerte verschaffen.

In den Stammdatensätzen werden auch die Lieferanteninformationen gespeichert. Die Verwaltung von Zahlungsbedingungen und -methoden ermöglicht Ihnen einen vereinbarungsgemäßen Rechnungsausgleich. Darüber hinaus bietet die Anwendung eine grafische Übersicht, die für Prüf- und Analysezwecke alle Belege in einer Beleghistorie erfasst und verknüpft, die während eines bestimmten Einkaufsprozesses angelegt wurden.

Mit Multifunktionalitäten vereinfachen Sie zentrale Einkaufsprozesse für mehrere Geschäftseinheiten. Dabei können die Niederlassungen Kunden- und Lieferantendaten austauschen. Dies ermöglicht personalisierte Interaktionen, wenn mehrere Standorte bei demselben Lieferanten einkaufen.



Lagerverwaltung, Produktion und Rechnungswesen integrieren

Straffe und automatisierte Beschaffungsprozesse

Retouren und Sonderaufwendungen

Den richtigen Anbieter und den besten Preis finden

Stammdaten zentral verwalten

Lagerverwaltung, Produktion und Rechnungswesen integrieren

Mit aussagekräftigen Berichten Echtzeittransparenz gewinnen

Die nahtlose Echtzeitintegration der Einkaufsprozesse in andere zentrale Geschäftsvorgänge ist ein wesentlicher Pluspunkt von SAP Business One. Beispielsweise wird bei einer Wareneingangsbuchung für eine Auftragsposition der Lagerbestand automatisch aktualisiert und die Lagerverwaltung über das erwartete Lieferdatum informiert. Wenn Sie eine Lieferantenrechnung erhalten, erstellt die Anwendung automatisch eine Kreditorenrechnung und trägt die Zahlungsbedingungen sowie die berechneten Fälligkeitstermine ein. Zusätzlich werden die Lieferanten- und Aufwandskonten aktualisiert. Da SAP Business One bei jedem Schritt einer Transaktion Informationen erfasst, sind Sie immer über die Bestände und die aktuelle finanzielle Situation Ihres Unternehmens informiert – am Desktop-PC und an Ihrem Mobilgerät.

SAP Business One unterstützt die Einkaufsplanung und hilft Ihnen bei der richtigen Festlegung von Nachbestellungen. Sie vermeiden so unnötige Nachkäufe, die die Bestandskosten nach oben treiben. Ein Wizard für die Materialbedarfsplanung vereinfacht Prognosen des Material- und immateriellen Bedarfs sowie die Terminierung der entsprechenden Einkäufe. So wissen Sie immer, welche Artikel wann bestellt werden müssen. Die Bestellempfehlungen von SAP Business One berücksichtigen Vorlaufzeiten, sodass Sie immer zum optimalen Zeitpunkt bestellen.



Mit aussagekräftigen Berichten Echtzeittransparenz gewinnen

Straffe und automatisierte
Beschaffungsprozesse

Retouren und Sonderaufwendungen

Den richtigen Anbieter und den besten
Preis finden

Stammdaten zentral verwalten

Lagerverwaltung, Produktion
und Rechnungswesen integrieren

**Mit aussagekräftigen Berichten
Echtzeittransparenz gewinnen**

SAP Business One enthält eine Reihe von Berichtsvorlagen, die Ihnen die Einkaufsberichterstattung vereinfachen. Mit der integrierten Software SAP® Crystal Reports® erstellen Sie in kürzester Zeit Dashboards, die Ihnen den Überblick über alle wichtigen Einkaufsdaten verschaffen – am Desktop-PC wie am mobilen Gerät. Zum Beispiel sehen Sie Listen der Top-Lieferanten, die Einkaufshistorie im laufenden Jahr, offene Bestellungen und Verbindlichkeiten. Sie können detaillierte Beschaffungsberichte und -analysen erstellen, bei deren Verwaltung und Verteilung an Ihre Einkäufer und Geschäftspartner Ihnen der Report Organizer von SAP Business One hilft.

SAP Business One analysiert größte Mengen hochkomplexer Einkaufsdaten in Echtzeit. Dabei profitieren Sie von den leistungsstarken Analysefunktionen von SAP HANA. Mit benutzerfreundlichen Werkzeugen erstellen Sie Ad-hoc-Analysen und aktuelle Berichte, die in den Bildschirmmasken der Einkaufsanwendung angezeigt werden. So haben Ihre Mitarbeiter alle Informationen im Zugriff, die sie für fundierte Entscheidungen brauchen.



Die leistungsstarken Berichtsfunktionen von SAP Business One schaffen Transparenz im Beschaffungsprozess.



Von integrierten Einkaufsprozessen profitieren

Von integrierten Einkaufsprozessen profitieren

Mit SAP Business One steuern kleine und mittelständische Unternehmen ihre Beschaffung. Sie straffen ihre Einkaufsprozesse und behalten die Kosten unter Kontrolle. Die Anwendung automatisiert Beschaffungsprozesse und integriert sie in sämtliche Geschäftsfunktionen, von der Erstellung der Bestellanforderung bis zum Rechnungsausgleich. Sie erfasst Liefer- und Abwicklungskosten sowie Versicherungs- und Servicekosten, damit Sie die tatsächlichen Beschaffungskosten beurteilen können. So gewinnen Sie einen genauen Überblick über Preise und Rentabilitätsdaten und können Anbieter besser vergleichen.

Mit SAP Business One verwalten Sie Ihre Artikel- und Lieferantenstammdaten zentral und integrieren sie in alle relevanten Geschäftsvorgänge. Diese Informationen stehen unternehmensweit zur Verfügung, sodass jeder berechnete Mitarbeiter Zugriff auf aktuelle Einkaufs-, Vertriebs- und Bestandsdaten hat. Problematische Tabellenkalkulationen sind nicht mehr erforderlich. Berichte und Dashboards verschaffen Ihnen jederzeit Transparenz über den Beschaffungsprozess und zeigen Probleme und Engpässe.



Reibungsloser Informationsfluss zwischen Einkauf, Verkauf und Buchhaltung





Herausforderungen

Lösung

Hauptnutzen

Auf einen Blick

Zusammenfassung

Die Steuerung komplexer Einkaufsprozesse erfordert die Integration in die relevanten Geschäftsprozesse, zentralisierte Daten und Echtzeittransparenz. Verfügbar als Vor-Ort-Installation oder Cloud-Service, bietet SAP Business One Ihnen diese Funktionen für das Beschaffungsmanagement und hilft bei der Optimierung und Straffung des gesamten Beschaffungsprozesses.

Herausforderungen

- Manuelle, nicht integrierte Beschaffungsprozesse straffen, automatisieren und integrieren und so Prozess- und Beschaffungskosten senken
- Transparenz über Beschaffungsaktivitäten und Lieferantenleistung gewinnen und damit Entscheidungen vereinfachen
- Zugriff auf zeitnahe und präzise Informationen für fundierte Entscheidungen – im Büro und mobil

Lösung

- Anlegen von Aufträgen und Wareneingängen in mehreren Währungen, Verknüpfung von Einkaufsbelegen, Retourenabwicklung
- Verwaltung detaillierter Daten zu Articleinkäufen
- Bearbeitung von Kreditorenrechnungen und Gutschriften, Planung des Materialbedarfs und Terminierung entsprechender Einkäufe
- Berichterstellung mit Echtzeitdaten

Hauptnutzen

- Kostensenkung
- Straffung des gesamten Beschaffungsprozesses
- Vollständige Transparenz über Einkaufsaktivitäten, Lieferanten und Lieferantenleistung
- Fundierte Einkaufsentscheidungen

Mehr erfahren

Weitere Informationen erhalten Sie bei Ihrem SAP-Ansprechpartner oder im Internet unter www.sap.com/businessone.



© 2015 SAP SE oder ein SAP-Konzernunternehmen. Alle Rechte vorbehalten.

Weitergabe und Vervielfältigung dieser Publikation oder von Teilen daraus sind, zu welchem Zweck und in welcher Form auch immer, ohne die ausdrückliche schriftliche Genehmigung durch SAP SE oder ein SAP-Konzernunternehmen nicht gestattet.

In dieser Publikation enthaltene Informationen können ohne vorherige Ankündigung geändert werden. Die von SAP SE oder deren Vertriebsfirmen angebotenen Softwareprodukte können Softwarekomponenten auch anderer Softwarehersteller enthalten. Produkte können länderspezifische Unterschiede aufweisen.

Die vorliegenden Unterlagen werden von der SAP SE oder einem SAP-Konzernunternehmen bereitgestellt und dienen ausschließlich zu Informationszwecken. Die SAP SE oder ihre Konzernunternehmen übernehmen keinerlei Haftung oder Gewährleistung für Fehler oder Unvollständigkeiten in dieser Publikation. Die SAP SE oder ein SAP-Konzernunternehmen steht lediglich für Produkte und Dienstleistungen nach der Maßgabe ein, die in der Vereinbarung über die jeweiligen Produkte und Dienstleistungen ausdrücklich geregelt ist. Keine der hierin enthaltenen Informationen ist als zusätzliche Garantie zu interpretieren.

Insbesondere sind die SAP SE oder ihre Konzernunternehmen in keiner Weise verpflichtet, in dieser Publikation oder einer zugehörigen Präsentation dargestellte Geschäftsabläufe zu verfolgen oder hierin wiedergegebene Funktionen zu entwickeln oder zu veröffentlichen. Diese Publikation oder eine zugehörige Präsentation, die Strategie und etwaige künftige Entwicklungen, Produkte und/oder Plattformen der SAP SE oder ihrer Konzernunternehmen können von der SAP SE oder ihren Konzernunternehmen jederzeit und ohne Angabe von Gründen unangekündigt geändert werden. Die in dieser Publikation enthaltenen Informationen stellen keine Zusage, kein Versprechen und keine rechtliche Verpflichtung zur Lieferung von Material, Code oder Funktionen dar. Sämtliche vorausschauenden Aussagen unterliegen unterschiedlichen Risiken und Unsicherheiten, durch die die tatsächlichen Ergebnisse von den Erwartungen abweichen können. Dem Leser wird empfohlen, diesen vorausschauenden Aussagen kein übertriebenes Vertrauen zu schenken und sich bei Kaufentscheidungen nicht auf sie zu stützen.

SAP und andere in diesem Dokument erwähnte Produkte und Dienstleistungen von SAP sowie die dazugehörigen Logos sind Marken oder eingetragene Marken der SAP SE (oder von einem SAP-Konzernunternehmen) in Deutschland und verschiedenen anderen Ländern weltweit. Alle anderen Namen von Produkten und Dienstleistungen sind Marken der jeweiligen Firmen. Zusätzliche Informationen zur Marke und Vermerke finden Sie auf der Seite <http://global.sap.com/corporate-de/legal/copyright/index.epx>.



The Best-Run Businesses Run SAP®